
> European Bank for Fund Services

ebase – B2B Direktbank

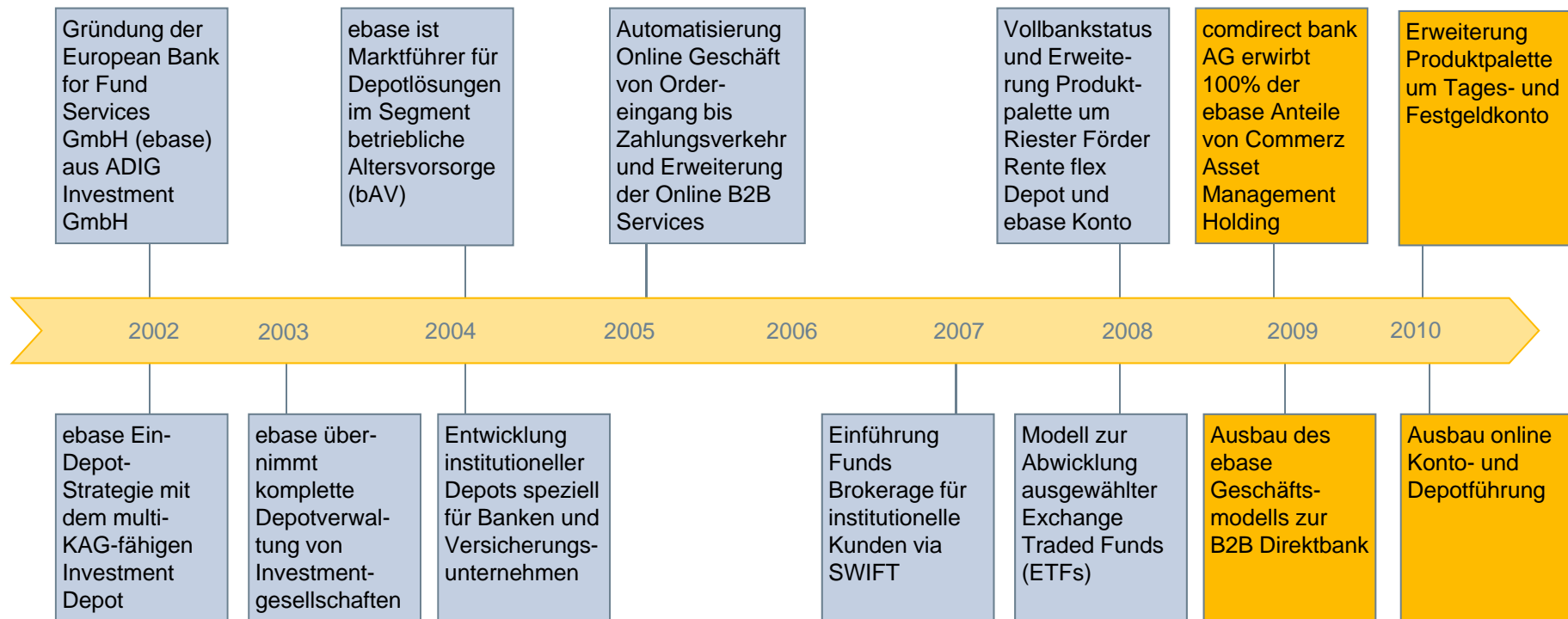
Juli 2011

ebase



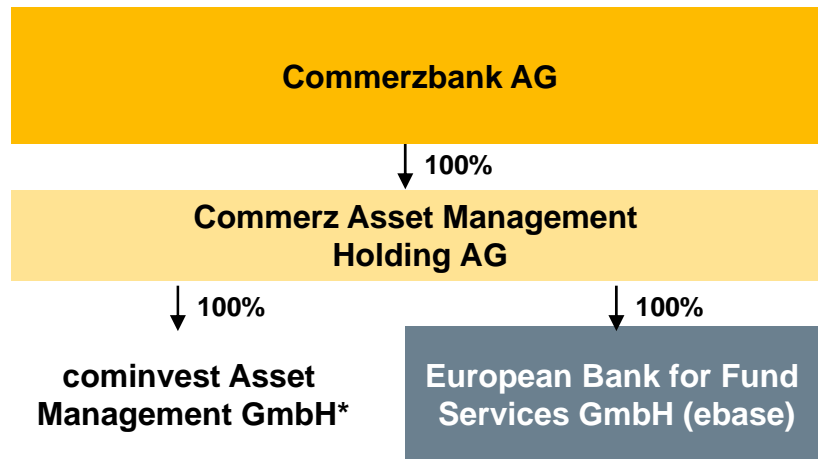
> Dynamische Entwicklung

> ebase Meilensteine – von der Fondsplattform zur B2B Direktbank

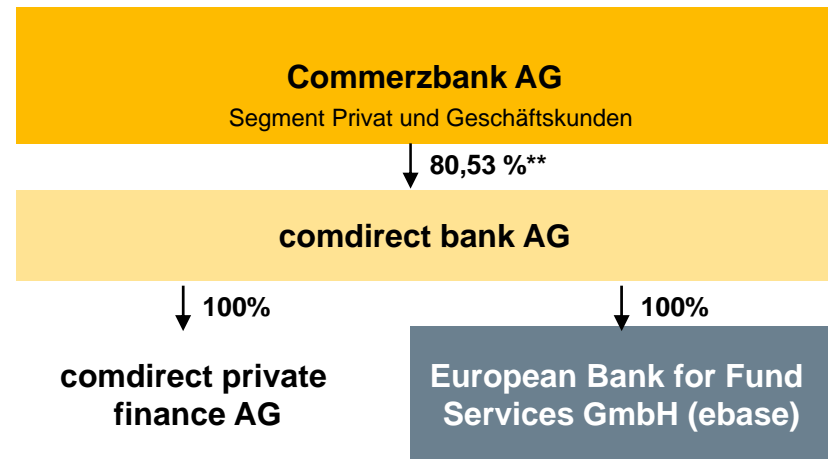


> Eigentümerstruktur der ebase

2004-2008



seit 2009



- Klare Trennung von B2C und B2B Geschäft innerhalb der comdirect Gruppe
- ebase ist eine eigenständige Bank und hat ausschließlich vermittelte Kunden (B2B Geschäft)

> Daten und Fakten zur ebase

- **Geschäftsmodell:** B2B Direktbank für Banking und Brokerage Produkte, Spezialist für Vermögensaufbau und -anlage. Umfangreiche partnerspezifische Konfiguration und White Label Lösungen
- **Partner:** Finanzdienstleister, Pools, Vermögensverwalter, Versicherungen, Banken, Kapitalanlagegesellschaften
- **Geschäftsführung:** Rudolf Geyer, Marc Schäfer
- **Vorsitzender des Aufsichtsrats:** Dr. Christian Diekmann

ebase – eine starke Marke im B2B Geschäft

- Über 6.700 Fonds von mehr als 230 Investmentfondsgesellschaften
- Mehr als 55.000 angeschlossene Vermittler
- Über 6.000 sparplanfähige Fonds
- Auswahl aus 270 VL-fähigen Fonds
- Assets under Control: 17 Mrd.*
- Anzahl Depots: 916.498*
- Anzahl Konten: 61.500*

*Stand: 07-2011; inkl. Commerzbank Depots





> Partnerorientiertes Geschäftsmodell

> Unser Anspruch ist es, Ihre B2B Direktbank Nr. 1 zu sein!

B2B

- B2B Partner akquiriert und berät Endkunden
- B2B Partner und ebase profitieren am Produktverkauf
- ebase ist Produktlieferant und Dienstleister für den B2B Partner
- ebase bietet partnerspezifische Konfiguration des Leistungsangebots
- ebase unterstützt die Umsetzung von CoBranding bis White Labeling



ebase

Direktbank

- aktives Produktangebot durch ebase löst Endkundennachfrage bei B2B Partner aus
- ebase bietet unabhängige und innovative Produktauswahl
- ebase zeichnet sich durch hohe Professionalität und Qualität im Service aus
- ebase hat effiziente Prozesse
- wettbewerbsfähige Konditionen für Endkunden

> ebase - B2B Direktbank Nr.1* für Finanzintermediäre

Beständigkeit

Stringente B2B Ausrichtung ohne direktes Endkundengeschäft

Neutralität

Konto- und Depotlösungen mit CoBranding und partnerspezifischer Konfiguration

Ganzheitliche
Kundensicht

Unterstützung der Geschäftsmodelle der Kooperationspartner mit **passenden Produkten und Services**

Gebündelte Kompetenz

Als B2B Direktbank erweitertes Produkt- und Leistungsspektrum aus einer Hand für **Banking und Brokerage Lösungen**

- Weiterentwicklung des Produktportfolios zu den Themen Konto- und Depotführung
- Marktgerechte Kombination von qualitativ hochwertigen und innovativen Depotlösungen mit attraktiven Bankprodukten

Flexibler Marktplayer

Erschließung neuer Marktsegmente und eine erweiterte Wertschöpfung am Endkunden für B2B Partner

Qualität

Bündelung von Investment- und Bankingprodukten gewährleistet eine **umfassende Betreuung des Endkunden** durch den Finanzberater

* In Deutschland, nach Höhe des durch Dritte vermittelten Kundenvermögens in Investmentfonds

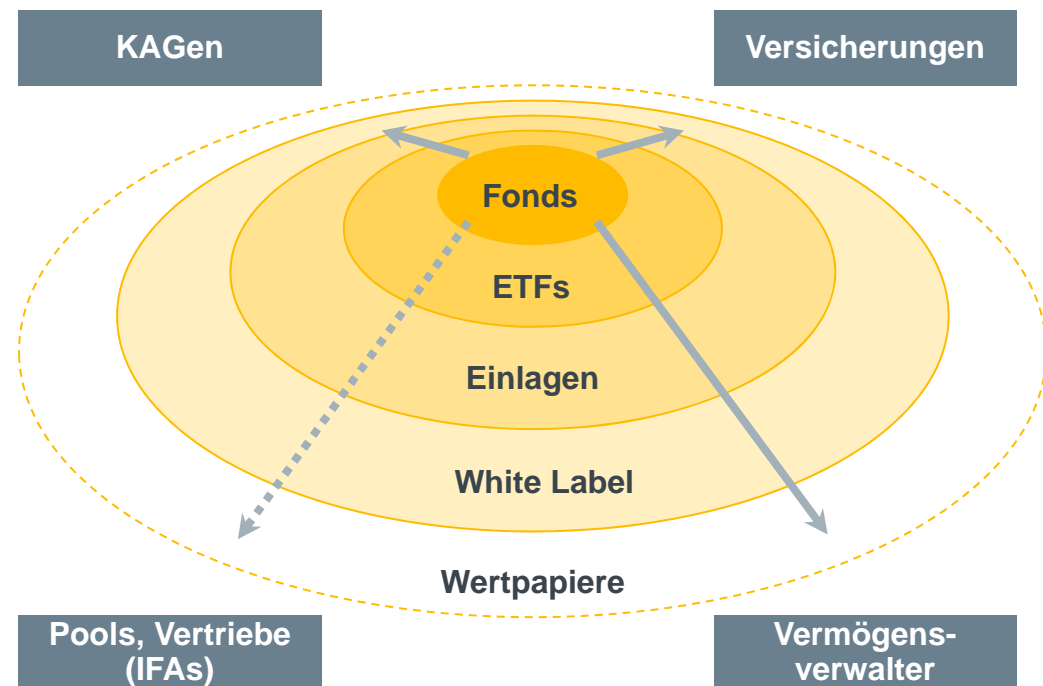
> B2B Direktbank vereint heutige Stärken mit Innovationskraft

Anspruch der ebase

- Marktführer in definierten Zielsegmenten
- Innovative Geschäftsmodelle nach den Bedürfnissen des Marktes
- Verlässlicher Partner

Positionierung im Markt

- B2B Direktbank Nr.1* für Vermögensaufbau und -anlage
- Partnerspezifische Konfiguration
- alle Direktbankvorteile (kompetent, einfach, sicher, schnell)

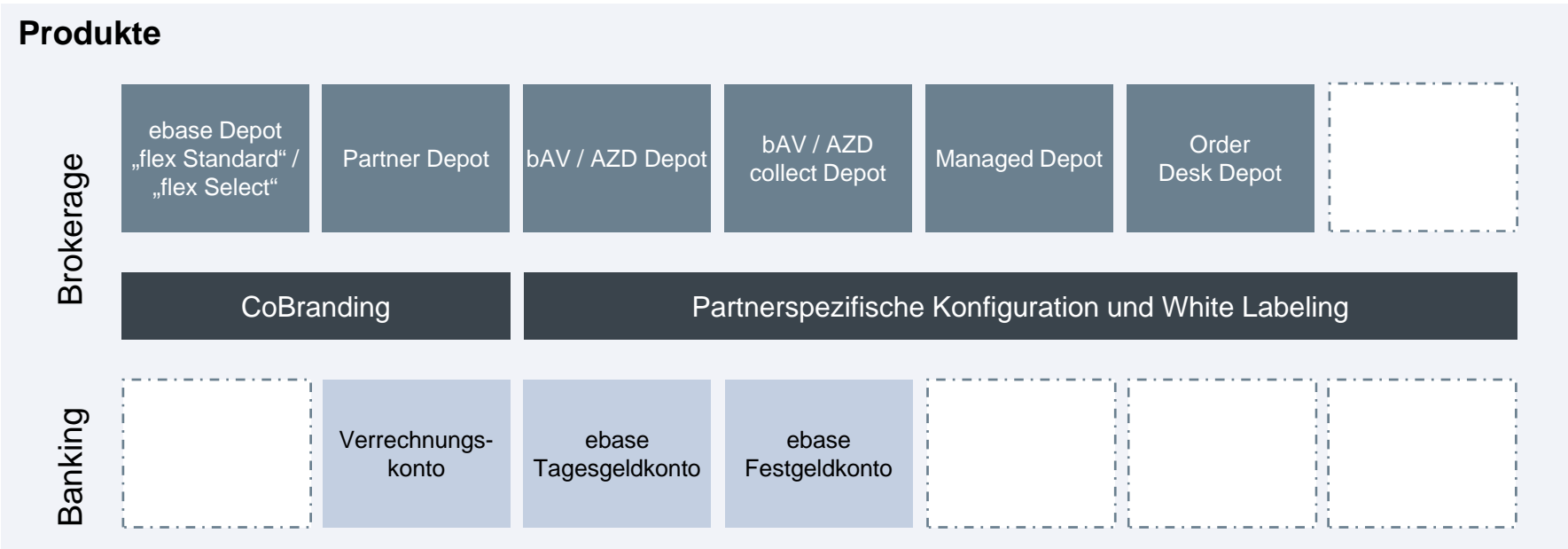


* In Deutschland, nach Höhe des durch Dritte vermittelten Kundenvermögens in Investmentfonds

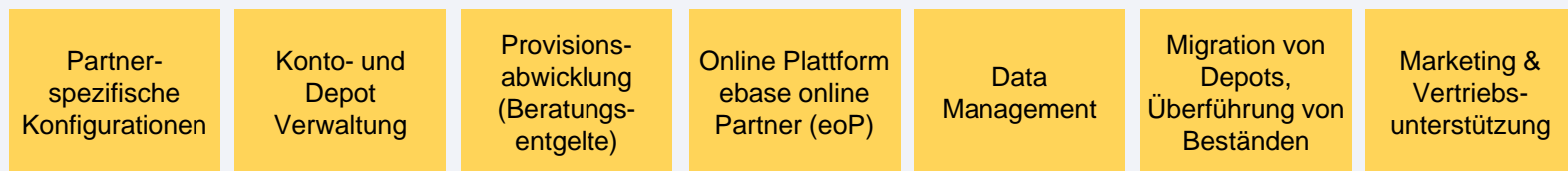


> Individualität in den Lösungen

> Übersicht ebase Produkt- / Leistungsspektrum



Services für B2B Partner



> Brokerage – für jeden Anspruch die richtige Depotlösung

ebase Depot flex inkl. Verrechnungskonto

- Multi-KAG sowie VL fähiges Anlegerdepot
- ETF Verwahrung
- CoBranding

Managed Depot

- Anlegerdepot mit Vermögensverwalter-Funktionalitäten
- Spezielle Funktionen wie Performanceberechnungen, Fondsportfolios, Rebalancing etc.

OrderDesk Depot

- Depot zur Fondsbeschaffung für institutionelle Vertriebspartner
- Lagerstellendepot für ebase Fondsuniversum
- Faxorder, direkte System-zu-System Order über Online oder SWIFT

bAV Depot

- Arbeitnehmerdepot für die betriebliche Altersvorsorge
- Kontensegmentierung, Deferred Compensation, Gesellschafter- / Geschäftsführer-Lösungen, Arbeitszeitkonten, Life-Cycle-Modelle, Verpfändungen, etc.

Arbeitszeit Depot

- Arbeitnehmerdepot zur Verwaltung von Wertguthaben
- Kontensegmentierung, SV-Luft- und Störfallberechnung, Insolvenzschutz, flexible Kapitalanlage, etc.

> Brokerage – ebase Depot flex: Mehr als nur ein Standard Produkt



> Brokerage – Partner Depot: ein starkes Produkt für starke Marken

Partner Depot

- Partnerspezifische Konfiguration von Depot und Konto zur Stärkung der eigenen Marke
- B2B Partner beziehen Brokerage und Banking Lösungen über die ebase
- Ausgestaltung des Leistungsspektrum nach den Anforderungen der B2B Partner

Alle 6 aktiven Depots

Anzahl direkt vermittelter Depots:	6
Gesamtbestand direkt vermittelter Depots:	209.839,58
Anzahl Depots im Zugriff:	6
Gesamtbestand Depots im Zugriff:	209.839,58
Anzahl Vermittler:	1
Anzahl Info Limits:	9

Bei der Ermittlung des Depotbestandes wurden Umsätze bis zum 18.12.2009 berücksichtigt. Spätere Umsätze erscheinen frühestens am 22.12.2009. Fondpreise werden höchstzulässig nach Preisfeststellung aktualisiert.

Märkte

	DAX	TEC DAX	DOW	NASDAQ
DAX	5.889,33	+13,36	+0,23	
TEC DAX	836,75	-4,39	-0,32	
Dow Jones	10.609,65	-100,90	-0,94	
Nasdaq	2.287,98	-28,75	-1,24	
Nikkei	10.855,08	-127,02	-1,16	
€/€	1,4374	+0,0007	+0,05	

> Banking – ebase bietet Anlageprodukte für moderne Kunden

Verrechnungskonto:

- Abwicklung der Fondsgeschäfte für das Investment Depot komfortabel direkt über das Verrechnungskonto
- Einfache Entgelterhebung ohne Verkauf von Fondsanteilen aus dem Depot
- Kostenfreie online Kontoführung¹

Tagesgeld:

- Tägliche Verfügbarkeit
- Keine Mindestanlagesumme; Maximalanlage EUR 50.000
- Variable Guthabenverzinsung von derzeit 0,500 % p.a.² (Stand: 18.03.2011)
- Kostenlose Eröffnung und kostenfreie online Kontoführung¹

Festgeld:

- Fälligkeit am Laufzeitende oder Prolongation
- Mindestanlage: EUR 500
- Guthabenverzinsung bei 3-Monats-Festgeldkonto: 1,0 % p.a. bis EUR 50.000 (Stand: 16.05.2011)²
- Guthabenverzinsung bei 6-Monats-Festgeldkonto: 1,5 % p.a. bis EUR 50.000 (Stand: 16.05.2011)²
- Guthabenverzinsung bei 12-Monats-Festgeldkonto: 2,0 % p.a. bis EUR 50.000 (Stand: 02.05.2011)²
- Kostenlose Eröffnung und kostenfreie online Kontoführung¹



¹ Ausgenommen hiervon sind die im jeweils aktuell gültigen Preis- und Leistungsverzeichnis für ebase Depots und Konten bei der ebase aufgeführten Entgelte (z.B. schriftliche Aufträge, Porto- und Versandkosten bei Offline Kontoführung, etc.).

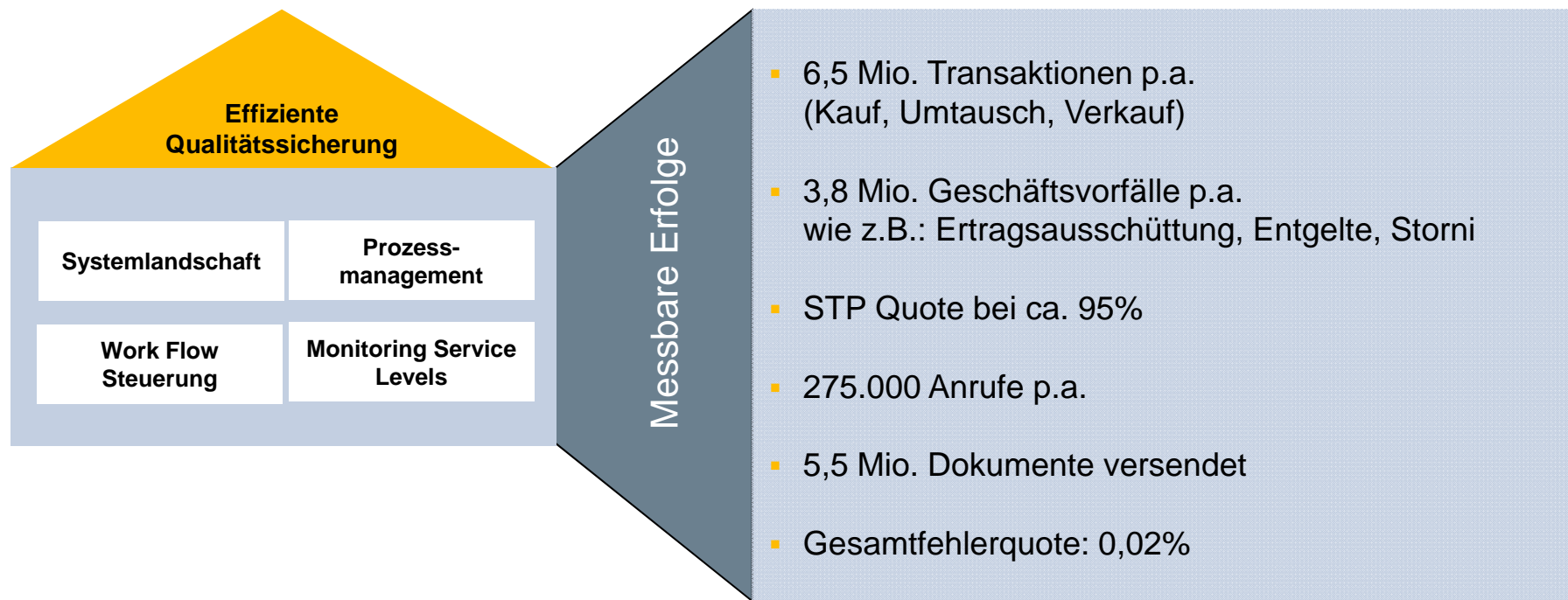
² Letzte Aktualisierung der Zinsen. Die jeweils gültigen Zinssätze, Laufzeiten sowie Mindest- und Maximalanlagesummen können variieren und sind jederzeit unter www.ebase.com abrufbar. Bitte beachten Sie dazu das jeweils gültige Preis- und Leistungsverzeichnis der ebase für Depots und Konten



> Effizienz in der Ausgestaltung

> B2B Direktbank – ebase steht für Effizienz und Qualität

- Unsere B2B Partner vertrauen auf die effiziente Bearbeitung von Geschäftsvorfällen bei gleichzeitig hoher Abwicklungsqualität.
- Mitgliedschaft in der Entschädigungseinrichtung deutscher Banken GmbH (EdB) und dem Einlagensicherungsfonds des Bundesverbandes deutscher Banken e.V. (BdB).



ebase

> Impressum

ebase Hausanschrift

European Bank for Fund Services GmbH
Bahnhofstrasse 20
85609 Aschheim

ebase Postanschrift

European Bank for Fund Services GmbH
D-80218 München

ebase Info Lines für Interessenten

Telefon: +49 (0)180 / 500 57 99*

(Montag bis Freitag von 8:00 bis 18:00 Uhr)

Telefax: +49 (0)180 / 500 59 84

(*0,14 EUR/Min. aus dem dt. Festnetz; Mobilfunkpreise max. 0,42 EUR/Min.)

Geschäftsführung

Rudolf Geyer
Marc Schäfer

Vorsitzender des Aufsichtsrats

Dr. Christian Diekmann

Disclaimer: Die Produktinformation ist ausschließlich für den Vertriebspartner / Vermittler bestimmt und darf nicht an den Anleger weitergegeben werden. Sie beruht auf rechtlich unverbindlichen Erwägungen der European Bank for Fund Services GmbH (ebase®). Die Unterlage ist urheberrechtlich geschützt. Die ganze oder teilweise Vervielfältigung, Bearbeitung und Weitergabe an Dritte darf nur nach Rücksprache und mit Zustimmung der ebase erfolgen. Sämtliche Angaben in der Unterlage dienen ausschließlich Informations- und Werbezwecken und haben keine Rechtsverbindlichkeit. Sofern Lösungskonzepte enthalten sind, ist die ebase jederzeit berechtigt, diese ohne vorherige Ankündigung abzuändern. Ebenso besteht in diesem Fall keine Verpflichtung für die ebase, sich im Sinne eines Marktstandards entsprechend dieser Unterlage zu verhalten. Sämtliche Lösungskonzepte bedürfen einer abschließenden Überprüfung nach Vorlage der verbindlichen rechtlichen bzw. steuerrechtlichen gesetzlichen Vorschriften. Die Vertriebspartner / Vermittler der ebase sollten im eigenen Interesse eigene rechtliche bzw. steuerrechtliche Beratung suchen. Fotos: PhotoAlto / Eric Audras.